


OETS EXPORT
TRADE
SOLUTIONS



Il tuo partner innovativo per l'estero

Chi siamo

Export Trade Solutions Srl è una società di consulenza che opera in ambito nazionale ed internazionale assistendo le aziende nella loro fase di inserimento in nuovi mercati e nelle relazioni con i relativi partners commerciali e finanziari.

La nostra società nasce con l'intento di incontrare le reali esigenze delle aziende, progettando servizi atti a portare valore aggiunto ed innovazione e garantire maggiore competitività in un mercato in continua evoluzione.

Grazie a una struttura organizzata ed uno staff costituito da professionisti, Export Trade Solutions ha dimostrato nel corso degli anni di riuscire a soddisfare le richieste di molte aziende e di diversi settori di attività.

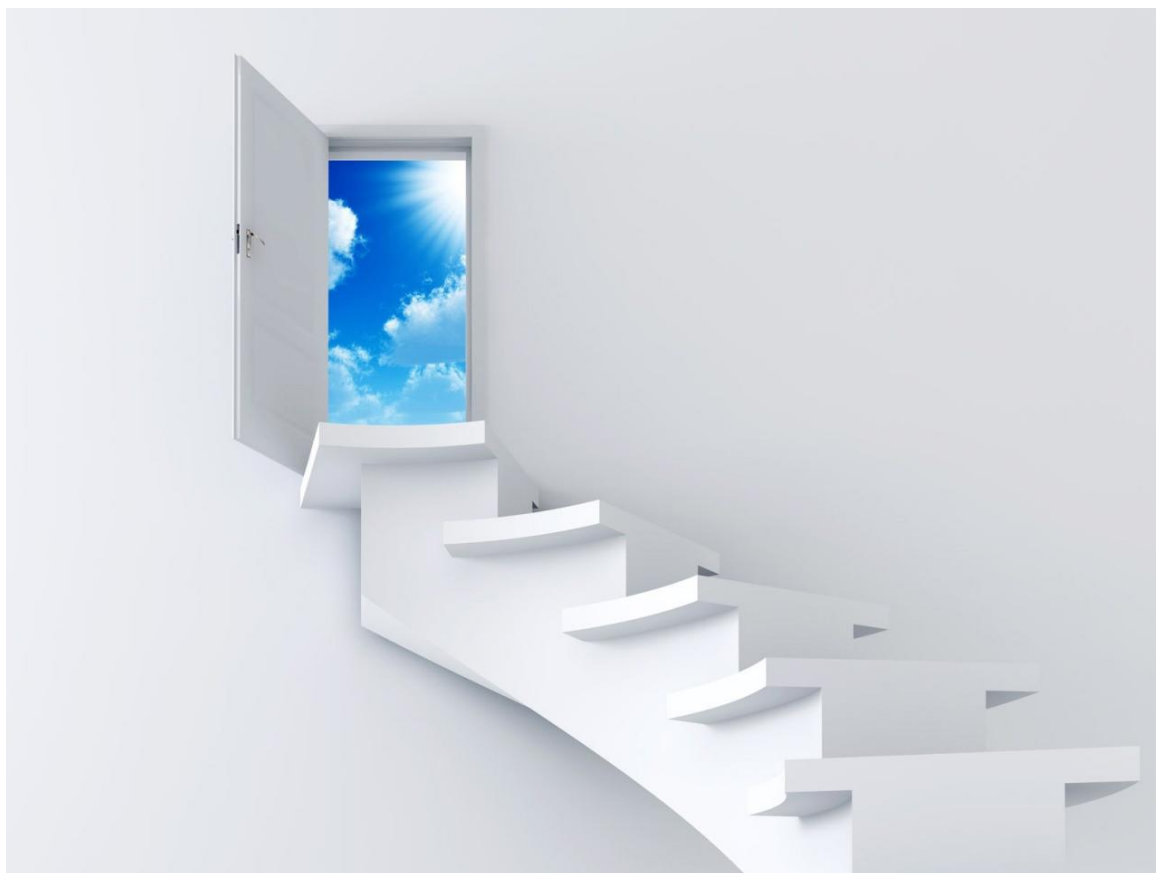
Export Trade Solutions si è da sempre fatta riconoscere per la correttezza e l'etica professionale con cui partecipa alle richieste d'intervento nell'affiancare le imprese cogliendone i bisogni evidenti e latenti, per finalizzare l'intervento in maniera adeguata e concreta.

Il mercato dell'export è un settore ampio, in continuo cambiamento ecco perché, i nostri consulenti vengono costantemente aggiornati sulle tematiche del risk management e della finanziabilità d'impresa.

Operiamo sfruttando le sinergie prodotte dalle diverse aree specialistiche della consulenza, supportando l'azienda nell'individuare le migliori forme agevolative ed assicurative applicabili alle vendite all'estero.

Siamo pronti a condividere le nostre esperienze acquisite anche in ambito internazionale per renderci un partner innovativo a servizio delle aziende per il loro export nel mondo.

I Nostri Servizi



La nostra esperienza al servizio degli esportatori

EXPORT FINANCE

- ❖ CREDITO FORNITORE SACE
- ❖ FORFAITING

Il giusto supporto ai tuoi progetti di internazionalizzazione

- ❖ CREDIT ENHANCEMENT
- ❖ FINANZIAMENTO SUL CAPITALE CIRCOLANTE
- ❖ PATRIMOLIAZZAZIONE PMI ESPORTATRICI
- ❖ PARTECIPAZIONE AL CAPITALE D' IMPRESE ESTERE

Export Finance



Sconto pro-soluto di crediti commerciali esteri garantiti da SACE

Finanziamento sotto forma di sconto pro-soluto di crediti commerciali esteri garantiti da SACE. In particolare, attraverso l'assicurazione del credito (polizza credito fornitore) si vogliono garantire le aziende italiane nelle singole transazioni commerciali contro il rischio di mancato pagamento del credito in tutto il mondo.

Inoltre, la voltura di appendice di polizza SACE permette all'istituto di credito scontante di subentrare come nuovo assicurato del credito avendo così la possibilità di scontare pro-soluto il 100% del credito anche se quest'ultimo non è garantito totalmente da SACE.

Forfaiting

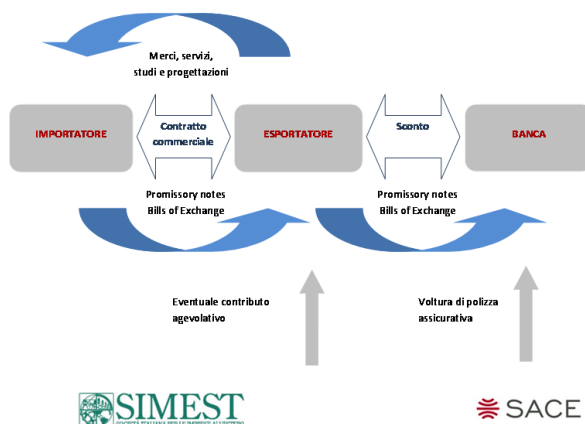
Consiste in una cessione pro-soluto di titoli di credito garantiti da banche estere, derivanti da transazioni commerciali verso l'estero.

Lo sconto pro-soluto del credito permette l'anticipazione del corrispettivo in denaro, liberando l'esportatore da qualsiasi responsabilità relativa al pagamento del debito da parte dell'acquirente.

I vantaggi

L'applicazione dello strumento finanziario comporta per l'esportatore i seguenti vantaggi:

- possibilità di offrire alla propria controparte estera una interessante dilazione di pagamento;
- crescita della propria competitività sui mercati esteri;
- cessione pro-soluto del 100% del rischio del credito ;
- entrata cash a fronte di un pagamento dilazionato attraverso lo sconto pro-soluto



Il nostro servizio

- assistenza pre-contrattuale: elaborazione di una fattibilità finanziaria da sottoporre al cliente estero;
- assistenza nella redazione del contratto commerciale;
- istruttoria domanda per il rilascio della garanzia SACE;
- reperimento dell'istituto di credito scontante ed assistenza nel processo di sconto.

Credit Enhancement



Cos'è

Finanziamento chirografario a medio termine, concesso da istituti di credito a sostegno di processi di internazionalizzazione delle imprese italiane esportatrici di beni o servizi che intendono potenziare le proprie relazioni internazionali.

Sulla base del progetto d'investimento, o di promozione delle esportazioni, presentato dall'azienda, la Banca concede un finanziamento a medio termine che godrà della copertura di specifica garanzia di SACE SPA per il 70 % dell'importo da erogare.

Beneficiari

Aziende esportatrici italiane con fatturato export superiore al 10% del fatturato totale o che sono in possesso di partecipazioni non finanziarie in aziende estere.

Durata

Durata: massima 60 mesi con rimborsi trimestrali o semestrali .

Tasso di interesse: lo spread applicato sul tasso verrà stabilito in funzione della durata e del rating dell'azienda richiedente.

Vantaggi

- Accesso al credito a medio termine facilitato grazie alla garanzia SACE.
- condizioni di tasso competitive;
- possibilità di ampliamento delle linee di credito.

Attività finanziabili

Le voci di spesa finanziabili sono:

- costi di impianto e di ampliamento;
- costi promozionali e pubblicitari;
- costi di ricerca e sviluppo;
- diritti di brevetto industriale e diritti di utilizzazione delle opere dell'ingegno;
- spese per tutelare il "Made in Italy" (marchi - brevetti - denominazione di origine sui prodotti);
- concessioni, licenze, marchi e diritti simili;
- acquisto, ristrutturazione e affitto di beni immobili;
- costi relativi all'acquisto di terreni;
- costi relativi all'acquisto, alla riqualificazione o rinnovo di impianti e macchinari e attrezzature ;
- spese per partecipare a fiere internazionali in Italia e all'estero
- spese di consulenza per accordi di cooperazione e di joint-venture con imprese estere;
- spese relative all'approntamento di forniture commissionati da committenti esteri .

Il nostro servizio

Export Trade Solutions assiste l'azienda dall' elaborazione all'accordo assicurativo con SACE sul progetto d'investimento, al reperimento dell' istituto di credito, sino alla stipula del contratto di finanziamento.

Finanziamento per il Capitale Circolante

Cos'è

Finanziamento concesso alle aziende da istituti di credito per supportare finanziariamente l'approntamento di forniture destinate all'estero, all'esecuzione di lavori all'estero, allo sviluppo di fonti di energie rinnovabili e infrastrutture strategiche.

L'istituto di credito che eroga il finanziamento all'azienda beneficia della garanzia SACE, ovvero, dal rischio di mancato rimborso del credito erogato all'impresa.

Beneficiari

Imprese italiane che effettuano esportazioni o eseguono lavori all'estero, sia direttamente sia tramite loro controllate o collegate estere. Imprese italiane che investono su progetti legati a fonti di energie rinnovabili o infrastrutture strategiche in Italia e all'estero e/o imprese estere che investono nei medesimi settori in Italia.

Durata

Adeguate alle esigenze di approntamento del contratto sottostante.

Vantaggi

Consente di lasciare inalterate, per la parte garantita, le linee di fido complessivamente disponibili presso il sistema bancario, permettendoti quindi maggiori finanziamenti.



Il nostro servizio

Export Trade Solutions assiste azienda nell'elaborazione del progetto d'investimento, nel reperimento dell'istituto di credito, nella stipula del contratto di finanziamento in ottemperanza all'accordo assicurativo con SACE.

Finanziamento per la patrimonializzazione delle PMI

Cos'è

Il finanziamento è volto a stimolare, migliorare e salvaguardare la solidità patrimoniale delle PMI per accrescere la loro capacità di competere sui mercati esteri.

Beneficiari

Aziende esportatrici italiane che nell'ultimo triennio abbiano registrato un fatturato estero pari, in media, ad almeno il 20% del totale e che al momento dell'erogazione siano costituite in forma di SpA.

Importo finanziabile

Il finanziamento non può superare € 500.000, nel limite del 25% del patrimonio netto dell'impresa richiedente.

Fasi del finanziamento

La prima fase, di erogazione e preammortamento inizia dalla data di erogazione e termina alla fine del 2° esercizio successivo a tale data.

La seconda fase, di rimborso decorre dalla fine della fase di erogazione e preammortamento e termina 5 anni dopo.

Condizioni del finanziamento

Nella seconda fase il rimborso avviene in 5 anni a tasso agevolato (pari al 15% del tasso di riferimento UE, purché non inferiori allo 0,50% p.a. ,fisso) se l'obiettivo di raggiungere, mantenere o superare il "livello soglia" è stato realizzato al termine della prima fase; il rimborso avviene in 3 mesi, se il suddetto obiettivo non è stato realizzato.

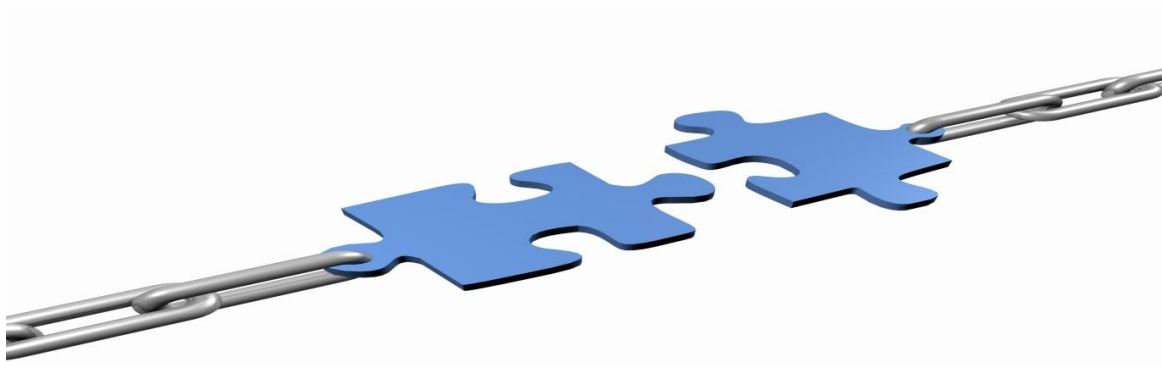
Nella prima fase il finanziamento è a tasso di riferimento, con rilascio di garanzia se il livello di ingresso è inferiore al livello soglia, senza garanzia se il livello di ingresso è uguale o superiore al livello soglia.



Il nostro servizio

Export Trade Solutions assiste l'azienda nell'elaborazione del progetto e nella predisposizione della documentazione cartacea ai fini della richiesta da presentare all'Ente erogante.

Partecipazione al Capitale di Imprese Estere



Cos'è

Con la partecipazione della SIMEST al capitale di imprese estere, la finalità che si intende perseguire è di affiancare l'impresa italiana nella internazionalizzazione della propria attività favorendone l'ingresso in mercati esteri ad elevato potenziale.

L'obiettivo quindi, è supportare la realizzazione di un programma di investimento all'estero attraverso:

- partecipazione diretta al capitale della società estera;
- erogazione di contributi agli interessi a fronte di un finanziamento concesso all'impresa italiana da soggetti, italiani o esteri, autorizzati all'esercizio dell'attività bancaria.

Beneficiari

L'intervento SIMEST avviene, preferenzialmente, in imprese estere attive nello stesso settore di attività dell'impresa italiana richiedente, o in settori situati a monte o a valle del processo produttivo nell'ambito del concetto di "filiera"; non vi sono preclusioni settoriali.

Modalità d'intervento

Partecipazione fino al 49% del capitale sociale delle imprese estere.

Durata

Massimo 8 anni, entro i quali viene concordato con i partners italiani il periodo di riacquisto della quota SIMEST.

Condizioni

L'investimento realizzato dall'impresa italiana deve riguardare un mercato extra UE.

Le condizioni della partecipazione SIMEST vengono concordate con le imprese partner in funzione della tipologia dell'attività prevista, dei risultati attesi, della situazione del Paese in cui si va ad operare, del ruolo e delle prospettive delle società italiane interessate.

Il riacquisto della quota SIMEST avviene, in assenza di quotazioni ufficiali, con riferimento al valore patrimoniale dell'impresa estera.



Business planning



Cos'è

Il Business Plan è uno strumento previsionale che serve a capire la fattibilità e la redditività di un progetto imprenditoriale. In un'ottica prospettica esso analizza la struttura aziendale e lo sviluppo previsto di un singolo investimento o dell'intera attività, tenendo conto di variabili quali il mercato degli approvvigionamenti, la concorrenza e le problematiche particolari del soggetto analizzato. Il documento finale va a presentare gli scenari probabili ed analizza le possibili ricadute delle principali scelte aziendali e sui suoi risultati economico-finanziari.

A chi è rivolto

Il business plan interessa la maggior parte delle aziende per motivi differenti ed è declinato secondo le perseguite dalla pianificazione:

- Valutare la fattibilità di un investimento
- Presentare ad istituti di credito una richiesta di finanziamento
- Svolgere analisi di mercato
- Valutare l'azienda o un ramo d'azienda
- Avere una base per la pianificazione strategica
- Budgeting
- Pianificazione operativa
- Ottenere finanziamenti pubblici

Il nostro servizio

Export Trade Solutions affianca l'azienda nella predisposizione del business plan, ottenendo informazioni, elaborando scenari ed evidenziando opportunità. Essenzialmente potranno essere redatti due tipi di business plan.

Quello ad uso interno (non destinato ad investitori, banche ecc) è un documento che presenterà con chiarezza le prospettive aziendali in diversi scenari, formulando ipotesi chiare e verificabili analizzando la stessa struttura aziendale. Si potranno dunque verificare le criticità dell'azienda stessa, la presenza di colli di bottiglia ed eventuali strategie per migliorare le performance.

Il business plan per la pubblicazione è invece uno strumento fortemente rivolto ad uno scopo (che può essere l'ottenimento di un finanziamento, un'ipotesi di acquisizione o altri ancora) e servirà a presentare un progetto o l'azienda all'esterno, con particolare attenzione al micro mondo nel quale essa si muove (fornitori, clienti, concorrenti, realtà territoriale) ed alle dinamiche finanziarie.

Reporting aziendale



Cos'è

È uno strumento di controllo delle performance aziendali. Può essere utilizzato accoppiato ad un business plan oppure da solo.

Nel primo caso consente, analizzando gli scostamenti fra le previsioni ed i dati a consuntivo, di comprendere meglio le dinamiche aziendali, di correre ai ripari qualora si verificano significativi problemi di gestione o di ritardare il business plan secondo nuovi parametri.

Da solo fornisce importanti informazioni economico finanziarie sull'attività, gli indici di bilancio riassuntivi per comprendere i dati contabili, ed un commento sulle criticità rilevate.

Si articola in 12 report mensili ed in uno annuale.

Perché utilizzarlo

Il reporting periodico è di fatto uno strumento a basso costo per il controllo della gestione aziendale in quanto permette di controllare mensilmente gli indici di bilancio e la situazione economico finanziaria aziendale con un sufficiente grado di dettaglio per operare le scelte strategiche con maggiori informazioni.

Chi può utilizzarlo

Può essere richiesto ed utilizzato da tutte quelle aziende che abbiano una contabilità interna tenuta su base mensile con sufficiente grado di dettaglio da consentire un'analisi di bilancio.

Il nostro servizio

Export Trade Solutions interfacciandosi, con l'amministrazione aziendale, predispose il software per il reporting che costituirà il punto di partenza per lo sviluppo dei rapporti periodici.

Inoltre suggerendo, se del caso, alcune modifiche all'impianto contabile, riusciremo a rendere più dettagliate ed utili le informazioni che l'azienda ricava dal suo stesso sistema di gestione, permettendo una migliore comprensione delle dinamiche economiche e finanziarie interne.

Alcune referenze



Medium Term Loan

€ 7.970.000,00

Saudi Arabia

2010



Credit Enhancement

€ 4.200.000,00

European Market

2010



Medium Term Loan

\$ 3.458.000,00

Saudi Arabia

2009



Medium Term Loan

€ 1.137.300,00

Brazil

2010



Credit Enhancement

€ 1.000.000,00

European Market

2011



Credit Enhancement

€ 1.000.000,00

European market

2011



Medium Term Loan

€ 657.000,00

Brazil

2011



Medium Term Loan

€ 537.600,00

The United Kingdom

2010



SIMEST Financing

€ 500.000,00

Lex 133/08

2011



Silent Confirmation

€ 389.250,00

Iran

2011



Medium Term Loan

€ 227.000,00

Egypt

2011



Medium Term Loan

€ 128.000,00

Pakistan

2009

